

Kasvua Norjasta

18.01.2016

Pirkko Taskinen
Storvik & Co Oy

www.storvik.com



Pirkko Taskinen, DI

Toimitusjohtaja, Storvik & Co Oy

Perustaja, Lavango Oy

- 25 vuoden kansainvälinen tietoliikennealan kokemus:
Nokia, Ericsson and Alcatel
- Laaja kokemus kansainvälisestä liiketoiminnasta:
 - Tuotehallinta ja –konseptointi
 - Teknologiamarkkinointi
 - Tuotekehitysprojektit eurooppalaisten asiakkaiden kanssa
 - Liikkeenjohdon konsultointi
- OAKK – Ulkomaankaupan erikoistutkinto, kv markkinointi



- Rajan yli tapahtuman liiketoiminnan kehittäminen
- Markkinatutkimukset ja -selvitykset
- Osallistuminen markkinointi- ja myyntitoimintaan
- Kansainväliset näyttelyt, konferenssit
- Standardit, verotus ja tullaus



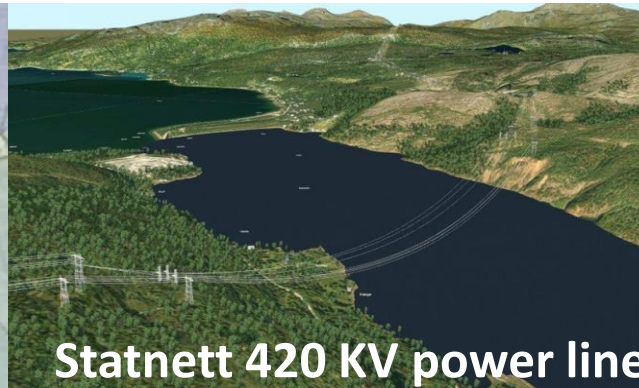


Kasvua Pohjois- Norjasta?

23. Licensing Round: Northern Norway – the next oil province



Muita investointeja Pohjois-Norjassa



Statnett 420 KV power line



National Transport Plan 2014-2023: 50% increase



Wind and hydro power

Markkinapotentiaali Pohjois-Norjassa



Markkinapotentiaali Pohjois-Norjassa



Markkinapotentiaali Pohjois-Norjassa



Hammerfest

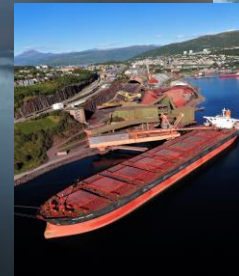
Markkinapotentiaali Pohjois-Norjassa



Markkinapotentiaali Pohjois-Norjassa



Markkinapotentiaali Pohjois-Norjassa



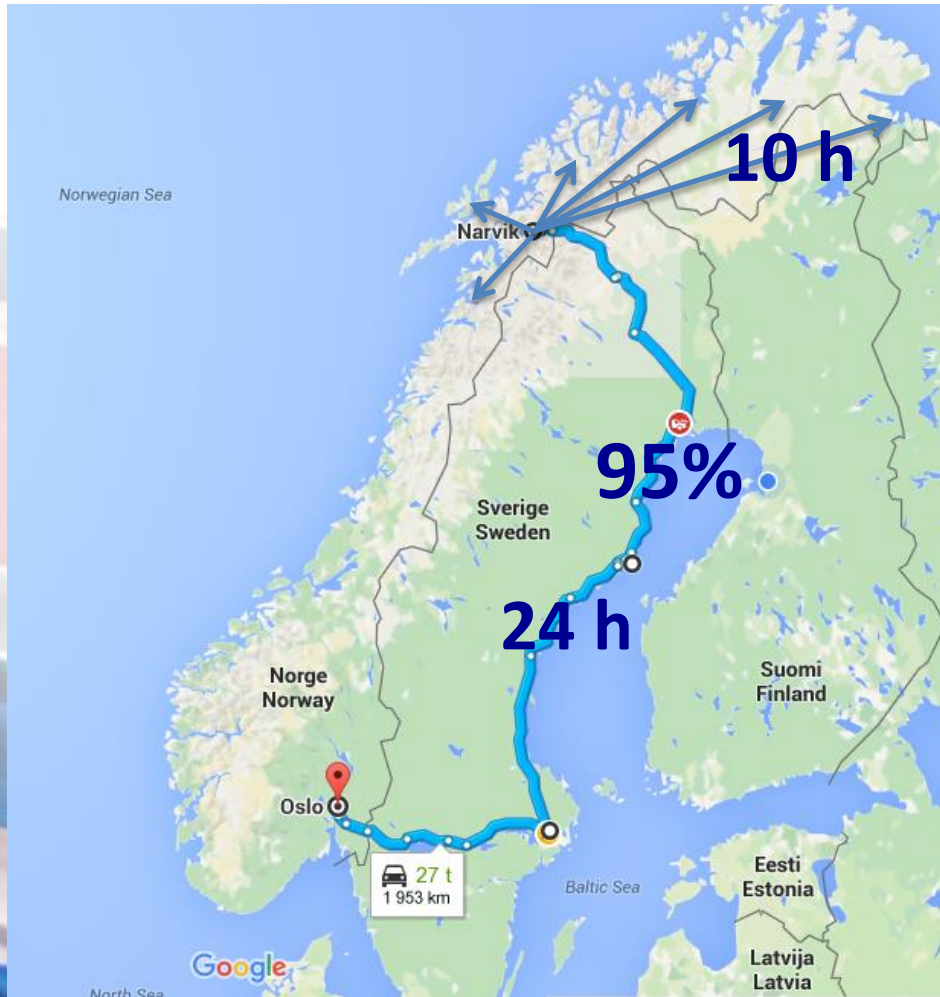
Narvik

Mahdollisuus?

- Isoja projekteja, jotka työllistävät tuhansia ihmisiä paikallisten ihmisten lisäksi
- Norjan hintataso on noin 30% korkeampi kuin Suomessa
- Matkat Norjassa vaikeakulkuisia



Esimerkinä Pohjois-Norjan ruokahuolto

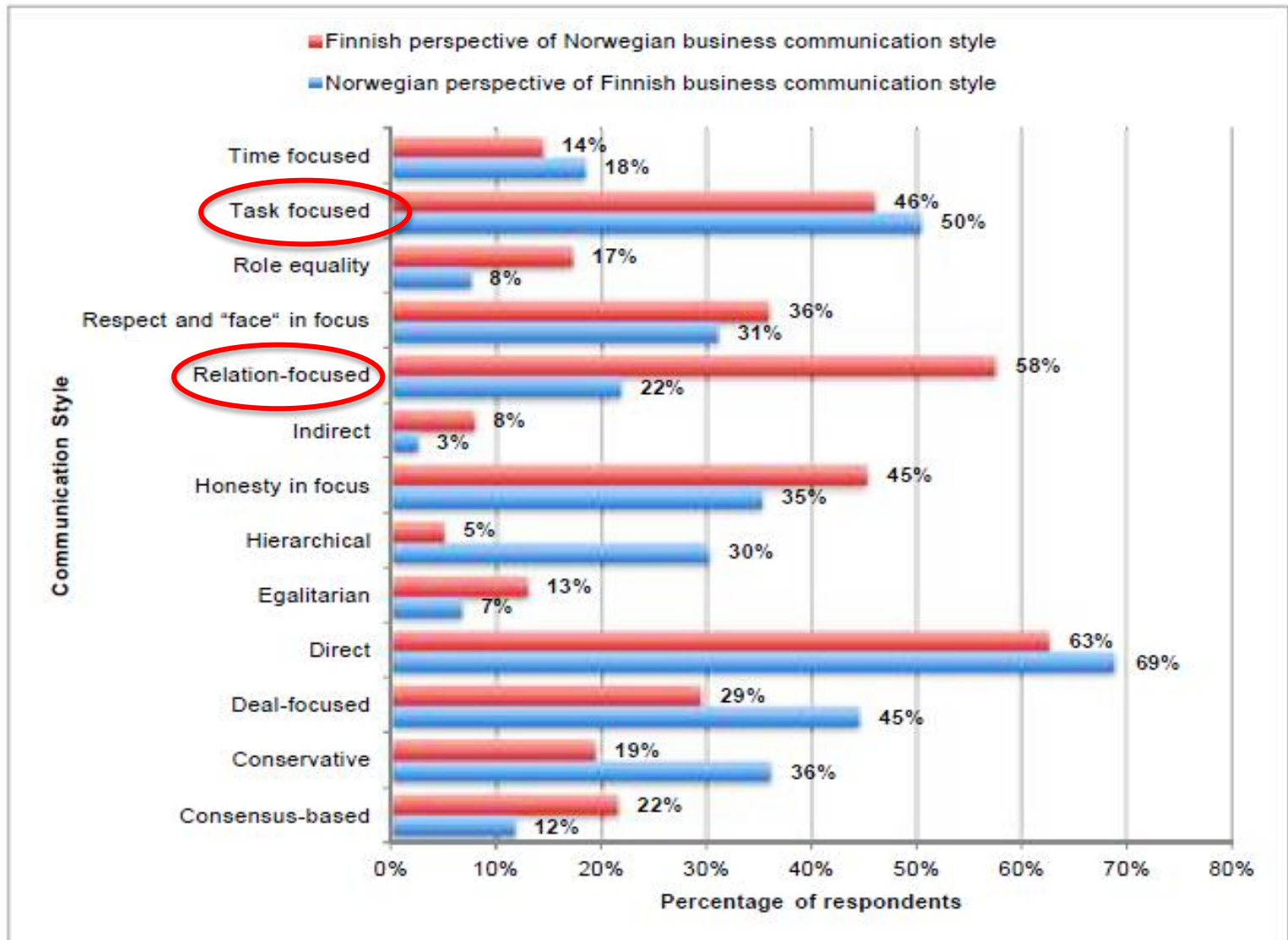




Myynti ja markkinointi Norjassa?



Norjalainen ja suomalainen kommunikointityyli





Kommunikointityyli



- Norjalaiset ja suomalaiset pitävät toisiaan:
 - luotettavia ja rehellisinä
 - liiketoiminnassa suoraan asiaan menevinä
- Norjalaisten mielestä suomalaiset
 - ovat hierarkkisia ja konservatiivisia
- Suomalaisten mielestä norjalaiset
 - keskittyvän enemmän liikekumppaneiden välisiin suhteisiin



Norjan markkinat



- Kova kilpailu
- Ostavat mielellään paikallisilta, joihin pitkäaikainen asiakassuhde
- Hinta-laatusuhde tärkeää
- Sitkeät ostoprosessit
- Pitkät maksuajat
- Projektien suunnittelu ja dokumentointi tärkeää



Keinoja löytää mahdollisuuksia Norjasta?

Storvik & Co työkaluja

- ✓ Tarjousraportit
- ✓ «Find Norway» - asiakkuksien löytäminen Norjasta
- ✓ Tapahtumat

Tarjousraportit

Tarjousraportti kohdennetulta alueelta ja toimialalta

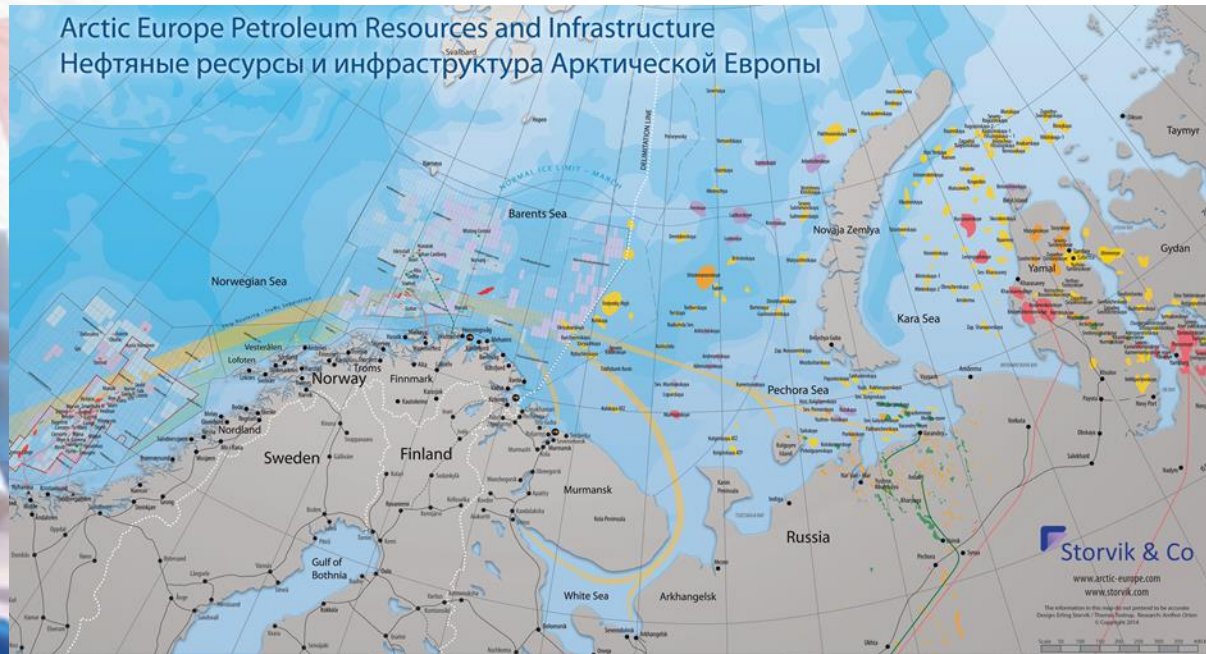
- www.doffin.no , «Norge Bygges»
- Muut viralliset lähteet
- Barents Center – kuukausiraportit Pohjois-Ruotsista, Pohjois-Norjasta ja Luoteis-Venäjältä
- Yrityskohtaisesti räätälöidyt raportit

REVIEW OF TENDERS IN NORTHERN NORWAY

Report title	Project no.	Date
Review of Tenders in Northern Norway	80023, KTR 200	01.02.2015
Client Your company	Composed by Storvik & Co	Sign.
Number of pages / annexes	Approved by	Sign.
20	Storvik & Co	

“FIND NORWAY III”

Cross Border Business Development
for
An Individual Finnish Company, or Cluster



Storvik & Co invites Finnish companies to Norway in 2016



10. – 11. Feb 2016



**Barents Sea Conference & Expo
Hammerfest 18.-20. April 2016**



**ONS Stavanger
29.Aug – 1. Sep 2016**



Kiitos!

Pirkko Taskinen

040 506 2079

pirkko.taskinen@storvik.com

www.storvik.com